



ВАКАНСИЯ

Специалист отдела продаж в компанию КРАМП.

Личные качества:

1. Способность работать в режиме многозадачности.
2. Анализ, планирование и организация работы.
3. Командная работа, хорошие межличностные взаимодействия.
4. Организаторские и лидерские качества.
5. Стрессоустойчивость.

По функционалу, который нужно выполнять:

1. Документооборот в отделе.
2. Формирование отгрузочных документов.
3. Взаимодействие с другими подразделениями (склад, логистика, юрист) по текущим вопросам.
4. Формирование для команды отчетов и рассылка по продажам и дебиторской задолженности.
5. Помощь в текущей работе полевым менеджерам (расценки, помощь в разборе претензий от клиентов).
6. Самостоятельное курирование мелких и средних клиентов.

Из специфических знаний:

1. Знание 1С или желание быстро освоить.
2. Глубокие или средние знания в программе Excel.

По вопросам вакансии обращаться к заместителю директора по практике и профориентационной работы Коротких Юлии Сергеевне